

► Appels en peren opslaan kost het dubbele bij Van Acht



Paul van Acht: „In augustus waren er dagen bij van 630 euro per megawattuur. Dan is de prijs dus vijftien keer over de kop.”

RENÉ MANDERS/DCI MEDIA

‘Doorberekenen, anders ben je er straks zelf niet meer’

Extreme stroomkosten dwingen Nederlandse koel- en vrieshuizen - grootverbruikers van energie - tot hogere prijzen. Dat geldt ook voor familiebedrijf Van Acht in Sint-Oedenrode. „Zo'n prijsstijging hebben we nog nooit doorgevoerd.”

Frank van den Heuvel
f.vdheuvel@ed.nl

Sint-Oedenrode/Veghel

En bij Van Acht hebben ze het eigenlijk prima voor elkaar. Verspreid over meerdere locaties heeft het bedrijf zo'n zestienduizend zonnepanelen liggen.

Aardgas heeft het koel- en vrieshuis door warmteterugwinning al meer dan twintig jaar niet meer nodig. Duurzaamheid zit een beetje in de genen van het Rooise familiebedrijf en daar plukken ze nu, met de torenhoge energienota's, extra vruchten van. „Daardoor hoeven we minder

dan andere bedrijven door te berekenen aan onze klanten”, zegt Paul van Acht. „Desondanks praten we bijvoorbeeld bij de opslag van appels en peren over een verdubbeling van onze tarieven. Zo'n prijsstijging hebben we nog nooit doorgevoerd. Niet eens in de buurt ervan.”

Paul van Acht is de vierde generatie in het bedrijf, dat ooit startte als een kleine boerderij. Op de plek waar nu koel- en vriescellen staan, lagen vroeger de peren- en appelboomgaarden. „De eerste koelcel was voor eigen gebruik. Later ontwikkelde opslag zich tot de hoofdtak van het bedrijf.”

Binnenkort wordt een tweede

grote bedrijfslocatie geopend. Aan de A50 in Veghel is een splinternieuw pand gebouwd, dit keer voor ongekoelde opslag. Over twee weken wordt het gebouw in gebruik genomen.

Ondertussen zitten de koel- en vrieshuizen, grootverbruikers van energie, in zwaar weer. Van Acht: „Waar de dagprijs voor een megawattuur jarenlang zo'n 41 euro was, is die dit jaar zes à zeven keer zo hoog. Gemiddeld, want de prijs loopt snel op. In augustus waren er dagen bij van 630 euro per megawattuur. Dan is de prijs dus al vijftien keer over de kop.”

Zorgen om de toekomst

Als bedrijf kom je er dan niet onderuit om de hogere kosten door te berekenen aan klanten, zegt Van Acht. „Het is simpel: of je berekent door of je gaat er zelf aan onderdoor. Omdat we veel duurzaamheidsmaatregelen hebben genomen, blijft het bij ons gelukkig nog beperkt. Toch is het een vervelende boodschap.”

Van Acht richt zich met de

Rooise vestiging op de opslag van voedsel en plantmateriaal. De fruitoogst is net begonnen, dus komen bij het bedrijf de eerste kisten met appels binnen. Van Acht werkt niet met langjarige contracten. Klanten zijn vooral telers. „Met sommige werken we al twintig jaar samen. De tarieven zijn nu zo hoog, je durft het bijna niet te vragen. We proberen het daarom zo transparant mogelijk te doen en het goed uit te leggen.”

De ontwikkelingen baren zorgen. Niet zozeer voor de continuïteit van het eigen bedrijf. „We hebben meerdere activiteiten, we komen hier wel doorheen. Maar de situatie van de tuinders wordt steeds complexer. Als de telers niet gecompenseerd worden - via de overheid of via eerlijke prijzen van supermarkten - dan ben ik bang dat daar klappen gaan vallen. Want ook sorteren, transport en verpakkingen worden duurder. En ja, als onder onze klanten bedrijven of telers wegvallen, heeft dat natuurlijk ook effect op ons.”